

**2019年第15期**

**（总第288期）**

**上海浦东发展银行办公室 2019年5月15日**

**深耕科技金融生态圈**

**浦发银行推出科技金融服务2.0版本**

5月14日，浦发银行科技金融服务再升级，正式对外发布科技金融服务2.0版本，这是浦发银行对科技金融生态圈服务模式进行的全面深化。浦发银行通过“万户工程、产品迭代、平台赋能”，为企业提供定制化、综合化的科技金融服务。

**一、多方联动 深耕科技金融生态圈**

浦发银行自2017年11月推出业内首个科技金融服务平台以来，经过一年多的实践，不断深化以“批量获客、投贷联动、以大带小”为核心的科技金融生态圈服务模式。截至2018年末，浦发银行科技型企业客户超过3万户，较2016年户数翻一翻，科技型企业贷款余额超过1500亿元，较2016年增长50%；科技型企业投贷联动客户数逾500户，签署战略合作基金近百家，基金托管数量逾550家。

同时，浦发银行依托专业化科技金融经营体系，形成全行科技金融服务网络。在北京、上海、天津、深圳、广州、西安等6家分行设立总行级科技金融中心；确定了杭州、苏州、南京、武汉、长沙、青岛、长春等7家科技金融重点分行；建立8家科技支行和35家科技特色支行。

浦发银行通过打造线上科技金融服务平台、建设线下科技金融专家库、开展项目评荐会、推进浦发硅谷银行贷贷联动等，不断提高科创领域投融资对接成功率。目前，科技金融服务平台已储备超过3万户科技型企业，科技型企业可在线一键发布融资需求，平台利用大数据算法智能化地进行企业融资需求与投资人的匹配，帮助企业有针对性地开展项目对接，提高对接的效率和精准度。

**二、创新思维 科技金融服务持续深化**

为进一步支持上海科创中心建设，全面支持和配合科创板的设立，浦发银行对科技金融服务方案进行全方位升级，推出浦发银行科技金融服务2.0，进一步深化科技金融服务，2.0更聚焦科创板客户的培育，服务内容更全面，更契合科技型企业的金融需求。

首先，全新推出万户工程客户培育库。对标科创板上市企业标准，结合科技型企业成长特点，万户工程客户培育分为初创期、成长期、Pre-科创板阶段。浦发银行直击不同成长阶段的客户痛点需求，打造专属拳头产品。针对初创期企业，创新推出“A轮融资贷”、“科技保险贷”；针对成长期企业，创新推出“投资过桥贷”；针对Pre科创板阶段企业，创新推出“小巨人信用贷”。

其次，全线升级科技金融产品体系，对通用类科技金融产品迭代优化。一是新推“科技阶梯贷”业务，本着双方长期合作共赢的目标，对科技型企业发展初期提供扶持；二是优化贷款利率前低后高定价方式，根据约定比例，当科技型企业发展达到触发条件时，再收取对应利息，降低科技创新企业发展初期融资成本。

最后，全面赋能科技金融服务平台。一是从单向赋能到双向赋能，投资机构库全新升级，连接上百家市场化优秀投资机构，帮助科技型企业筛选投资金额、地区、轮次、股权比例等投资机构偏好指标，更加高效地对接顶尖投资人；二是打造科技金融动态全景图，以数字化手段全面展现科技金融经营的实时数据，包括各项业务数据、全国各中心经营数据、科技项目概况、产品加载情况、股权融资进度、基金投资偏好、投资案例、精品项目等逾百个数据维度。

此次科技金融服务2.0发布会上，浦发银行与太平洋保险、同创伟业、创东方、上海科技创投、赛领资本等知名机构分别签署了合作协议，必将进一步拓展科技金融领域的合作，发挥各自的专业优势，更好地服务科技型企业。

未来，浦发银行将继续坚持深耕科技金融沃土，努力探索科技金融新思路、新方法，以“数字化”、“集约化”为抓手，不断丰富科技金融生态，持续提升科技金融服务能力，为上海科创中心建设，为我国早日迈入创新型国家行列，做出更大的贡献。

|  |  |
| --- | --- |
| **报 送：** | 中共上海市委办公厅、上海市政府办公厅，中共上海市国有资产监督管理委员会委员会、上海市国有资产监督管理委员会、中共上海市金融工作局、上海市金融服务办公室，中国银行保险监督管理委员会、中国银行保险监督管理委员会上海监管局。 |
| **本行发送：** | 行领导 |